

Cash en debt free

Het verhaal van de klok en de klepel.

In de wereld van de bedrijfsovernames wordt vaak gesproken over de prijs van de aandelen, “cash en debt free!” Welnu, het is voor veel ondernemers niet altijd duidelijk wat hiermee wordt bedoeld. Dat is tot daaraan toe. Daarvoor huren ondernemers namelijk een adviseur in. Het wordt vervelender als ook de betrokken adviseurs niet weten wat het betekent en hoe ermee om te gaan.

Onlangs werd mijn hulp ingeroepen door een ondernemer die een bedrijf wilde overnemen. De prijs voor de aandelen was overeengekomen als “de ondernemingswaarde cash en debt free”. De verkoper (en -vooral- zijn adviseur) vergissen zich echter in de prijs van de aandelen voor een bedrag van ongeveer Euro 1,5 miljoen. In dit geval (gelukkig) in het voordeel van de koper (mijn opdrachtgever).

Ik leg aan mijn opdrachtgever uit hoe het zit, waarna hij het ook ziet. Zijn voorgenomen deal wordt in één keer een koopje.

De brug slaan tussen ‘de waarde van de onderneming’ en ‘de waarde van de aandelen’ blijkt in de praktijk voor veel corporate finance adviseurs een brug te ver. Mijn opa - een kosten- zei dan: “ze hebben de klok wel horen luiden, maar weten niet waar de klepel hangt”.

Ik kom met regelmaat situaties tegen waarbij op dit thema grote fouten worden gemaakt. Soms in het voordeel en soms in het nadeel van de (ver)kopende partij. In zo’n geval mag de betrokken adviseur zich gelukkig prijzen dat de benadeelde partij zich dit niet realiseert. Anders zijn de rapen gaar.

Als de ‘adviseur’ ook nog besluit zijn fout niet kenbaar te maken aan zijn opdrachtgever heb je niet alleen met een slechte maar ook met een onbetrouwbare adviseur van doen.

Wil je wel weten hoe het zit, maak dan gebruik van een deskundige én betrouwbare adviseur. Eén die “niet alleen de klok heeft horen luiden, maar ook weet waar de klepel hangt”.

Meer weten: bel Aafaa Business Valuators – tel.: 06-10257192 of mail naar aad@aafaa.nl.